

# ARCA WApp Sales

ARCA EVOLUTION disponibile sempre!

Da smartphone e tablet come in ufficio.  
La gestione delle vendite online:  
dalla raccolta ordini al controllo dei dati.



## ARCA WApp Sales si rivolge alle aziende:

- commerciali con prodotti a catalogo
- che hanno necessità di disporre di dati di ARCA anche in mobilità o al di fuori dell'ufficio
- dotate di una rete di venditori che inseriscono ordini on-line direttamente in ARCA

## Perché scegliere ARCA WApp?

### Sicurezza ed efficienza

Dati sicuri, sempre disponibili e sempre aggiornati grazie ad un'infrastruttura tecnologica all'avanguardia ed in continua evoluzione.

### Struttura modulare

ARCA EVOLUTION cresce con l'azienda. La completa copertura funzionale è garantita da moduli integrati tra loro scalabili al crescere delle esigenze dell'azienda.

### Dati sempre disponibili

Lavorare in mobilità non è più un'opzione. I dati sono facilmente accessibili con la semplicità di un'APP.

# ARCA WApp Sales

Tramite web e APP, massima autonomia nell'inserimento degli ordini e accesso immediato ai dati di vendita e magazzino.

## Principali funzionalità

### Anagrafiche Clienti

È possibile accedere o inserire i dati da web o APP.

Le anagrafiche sono arricchite da KPI di analisi e verifica, come ad esempio l'andamento del fatturato o degli ordini su base periodica.

Le operazioni di ricerca sono facilitate dall'interfaccia intuitiva.

### Disponibilità degli articoli sempre aggiornata

Tutti i dati relativi agli articoli codificati sono disponibili e sempre aggiornati.

È possibile ricercare articoli, visualizzandone correttamente le giacenze e le varie disponibilità, richiamare listini standard, personalizzati e accedere alle promozioni attive.

### Inserimento di ordini

L'accesso immediato ai dati anagrafici e di magazzino via web, facilita le operazioni d'inserimento degli ordini da parte dei venditori.

Attraverso il browser e l'APP è possibile inserire i documenti tipici del ciclo attivo come preventivi, ordini, richiamando i corretti listini.

### Gestione dei clienti

La forza vendite è dotata di uno strumento in più per la corretta gestione dei clienti.

Sarà infatti possibile in modo facile ed intuitivo consultare la situazione amministrativa, attraverso la visualizzazione delle scadenze.

### Interazione con dispositivo mobile

Tutti i dati relativi ai clienti sono fruibili in maniera interattiva dal dispositivo mobile (smartphone o tablet).

La visualizzazione delle informazioni si adatta alle dimensioni del dispositivo utilizzato.



Wolters Kluwer